

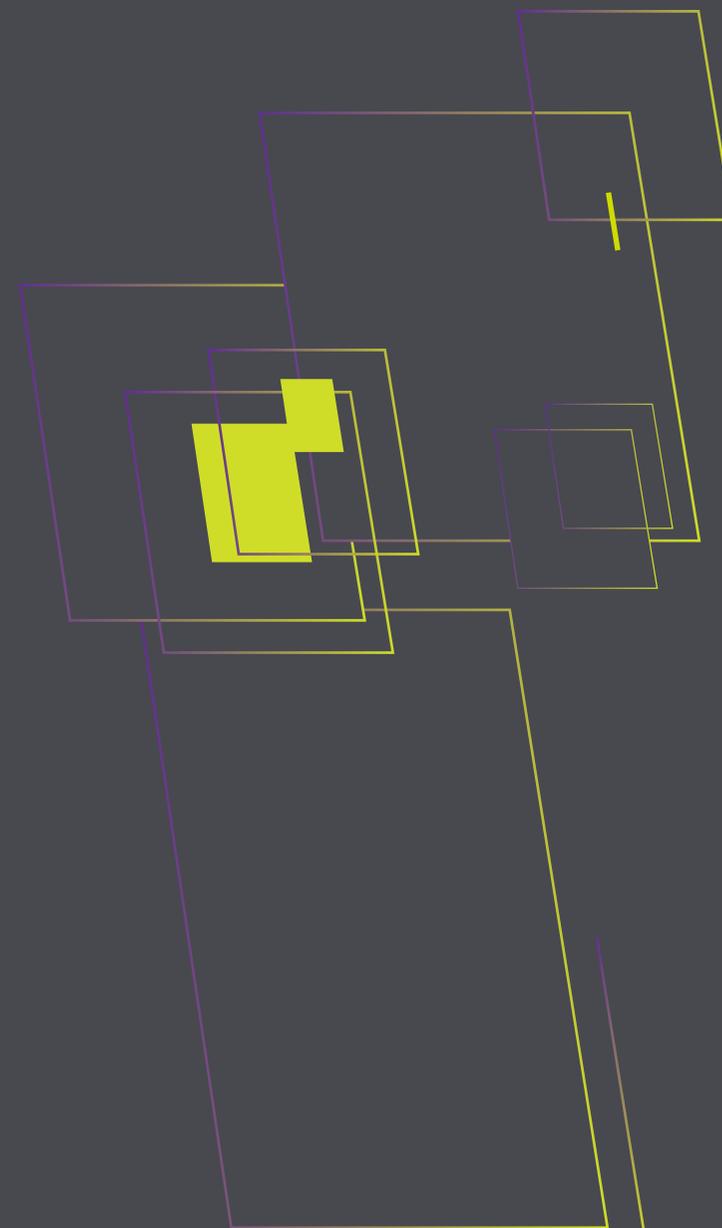


ГРУППА КОМПАНИЙ  
**FINBRIDGE**

2022 ГОД

## Наша миссия:

Создавать удобные, безопасные и технологичные финансовые продукты, позволяющие пользователям – как физическим лицам, так и бизнесу – эффективно решать вопросы финансирования, платежей и управления своим капиталом.



**ГК Finbridge, основанная в 2011 году, является на сегодняшний день одной из ведущих финтех-групп на российском рынке и лидером по темпам роста.**

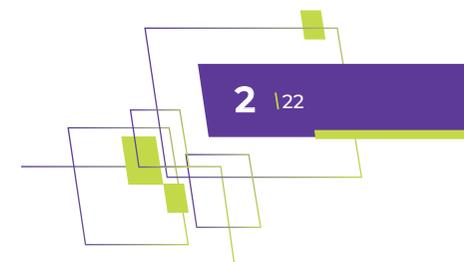
Финансовая экосистема ГК Finbridge объединяет различные финтех-компании, предоставляющие финансовые продукты для физических лиц и малого бизнеса, платформу для акселерации мерчантов маркетплейсов, а также сервис онлайн-платежей, управление инвестициями.

В России наши проекты — одни из лидеров в потребительском кредитовании, на рынке платежных систем. По данным «Эксперт РА», крупнейшего кредитного рейтингового агентства, аккредитованного Банком России, ГК Finbridge входит в ТОП-3 на микрокредитном рынке России по объему портфеля и занимает одно из ведущих мест по темпам прироста.

За 2021 год группой было выдано займов физическим лицам на сумму 18,4 млрд рублей.

Среднемесячный оборот группы превышает 1,5 млрд рублей.

Группа является партнером крупных банков, входящих в список системно значимых банков России по данным Банка России.



**2011**  
год

начало работы  
в России

**293**

офиса в России

**2500**

сотрудников  
в группе

**>6**  
млн

обслуженных  
клиентов

**ТОП 3**

по объему  
портфеля в РФ  
(по данным НРА  
и Эксперт РА)

**18,4**  
млрд руб.

объем выдачи  
по группе  
за 2021 г.

**5**  
млрд руб.

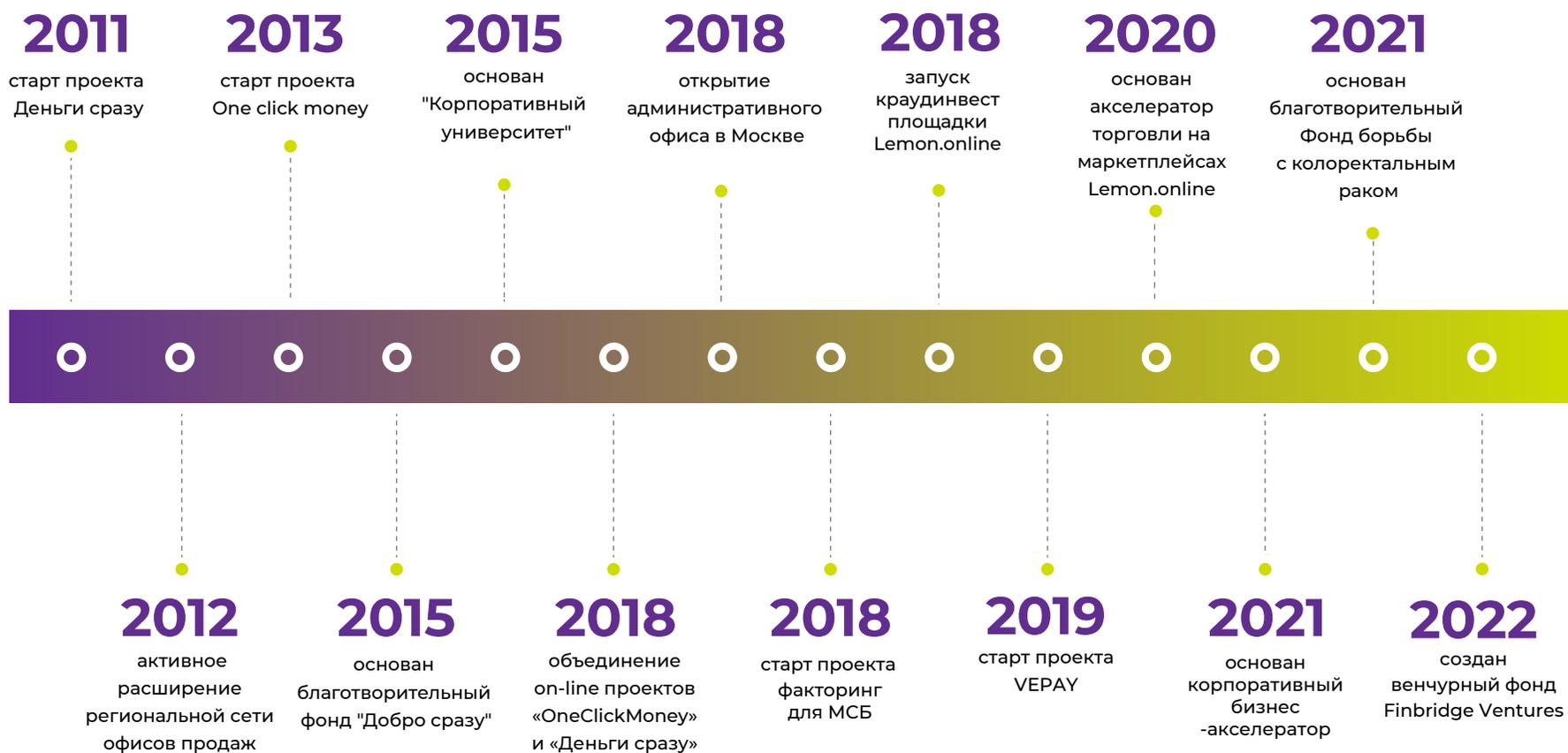
рабочий  
портфель группы

**>2,5**  
млн шт.

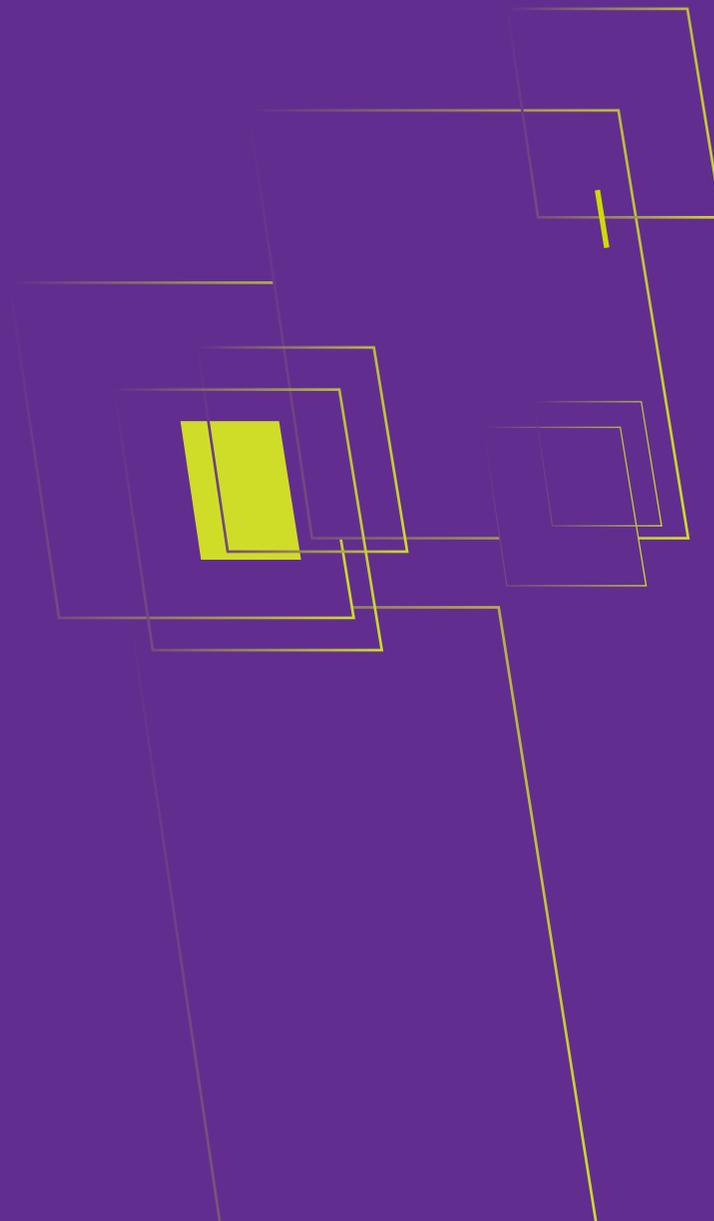
ежегодно  
выдаваемых  
кредитов

**>5**  
млн шт.

ежегодно  
обработанных  
платежей



# 2 О проектах



Проекты Группы:

   	<p>Потребительское кредитование</p>	   	<p>Сервис онлайн-платежей</p> <p>По работе с проблемной задолженностью</p> <p>Благотворительный фонд “Добро сразу”</p> <p>Благотворительный фонд по борьбе с колоректальным раком</p>
	<p>Факторинг, е-факторинг, краудфандинговая площадка, акселератор торговли на маркетплейсах</p>		<p>Венчурный фонд</p>
			<p>Управление недвижимостью</p>



## «Деньги Сразу»

«Деньги Сразу» — это микрофинансовая компания, предоставляющая нецелевые потребительские микрозаймы через сеть офисов обслуживания, а также через сайт и мобильные приложения. Компания работает с 2011 года. Региональная сеть объединяет 293 офиса продаж в 178 городах, 40 регионах. Штат – 1400 сотрудников.

«Деньги Сразу» предоставляет займы физическим и юридическим лицам (ИП). Расширенная потребительская продуктовая линейка Installment и PDL представлена 15 продуктами. Компания постоянно дополняет продуктовую линейку разнообразными предложениями, как финансовыми, так и нефинансовыми.

- | Годовой объем кредитования в 2021 году составил — 7,7 млрд руб. (4,8 млрд руб в 2020 году).
- | Активный не просроченный портфель на 31.12.2021 — 1,5 млрд руб. (750 млн рублей в 2020 году).

В планах компании – развивать бизнес в новых регионах, запускать новые продукты и сервисы, наращивать портфель, поддерживать качество обслуживания на высоком уровне. Задача компании — оставаться лидером на рынке, быть лучшей среди равных.

[dengisrazy.ru](https://dengisrazy.ru)

| О проектах

## Lemon.online



Lemon.online — одна из первых инвестиционных платформ в России, на которой частные и институциональные инвесторы могут инвестировать в факторинг МСБ. Работает с 2019 года. Инвестиции обеспечены залогом права требования дебиторской задолженности. Платформа включена в реестр инвестиционных платформ ЦБ РФ, работает через механизм номинального счета и соответствует требованиям Федерального закона № 259-ФЗ.

Сервис оценивает текущее состояние бизнеса, проводит цифровую трансформацию, финансирует бизнес на каждом этапе роста. Проект с помощью созданных скоринговых моделей проанализировал более 23 000 компаний из разных отраслей и полностью онлайн профинансировал бизнес на сумму свыше 1,3 млрд рублей. Активный портфель на 31.12.2021 — 257, 8 млн рублей.

В 2021 году сервис создал скоринговые модели для оценки бизнеса на маркетплейсах и полностью онлайн начал финансировать селлеров и продавцов Wildberries, Ozon, «СберМегаМаркета», «Яндекс.Маркета», AliExpress. Официальный партнер Wildberries банк, Ozon и банка Точка.

[Lemon.online](#)



## Finbridge Ventures

**FINBRIDGE  
VENTURES**

Венчурный фонд Finbridge Ventures создан в 2022 году. Фонд инвестирует в стартапы на ранних стадиях (seed, Round A) по всему миру. Фокус сделан на проекты в области Fintech, Clouds, Marketplaces, E-commerce, Logistics, SaaS, B2B software, Metaverse, Ed-tech, создающие инновационные бизнес-модели на больших и растущих рынках, имеющие подтвержденный Product Market Fit, потенциал быстрого роста и глобального масштабирования, положительный traction.

[finbridge.vc](https://finbridge.vc)

## Oneclickmoney.ru и Cashtoyou.ru



Компания была открыта в 2013 году, и стала первым онлайн-проектом микрофинансирования в РФ для группы. Первый займ был выдан в июне 2013 года на заре развития онлайн кредитования в РФ. Oneclickmoney — один из самых стабильно растущих проектов группы, способный прирастать по объему кредитования и прибыли в два раза ежегодно, несмотря на внешние факторы.

Объединение проектов «Деньги сразу» и Oneclickmoney в 2018 году позволило за 3 года проделать путь от 60 млн до 340 млн рублей среднемесячной выдачи (по состоянию на июнь 2020 года) и обеспечивает уверенный рост проекта.

### Oneclickmoney.ru и Cashtoyou.ru в цифрах:

- | Годовой объем кредитования в 2021 году — 9,3 млрд рублей (4,9 млрд рублей в 2020 году). Активный
- | не просроченный портфель на 31.12.2021 — 1,62 млрд рублей (764 млн рублей в 2020 году).

Дополнительным фокусом станет развитие младшей торговой марки Cashtoyou, основанной в 2018 году с аналогичной концепцией с целью увеличения портфеля, объемов кредитования и прибыли.

В планах Oneclickmoney — развитие мобильного приложения, дополнительных сервисов и начало перехода в OMNI приложение.

[oneclickmoney.ru](http://oneclickmoney.ru), [cashtoyou.ru](http://cashtoyou.ru)

| О проектах

## VEPAY



Платежный сервис VEPAY основан в 2019 году. Когда ежегодный оборот портфельных компаний группы достиг 13 млрд рублей, возникла идея создания собственного процессинга платежей.

Задача платежного сервиса на первом этапе была сосредоточена на обработке платежей для кредитного бизнеса. К середине 2021 года инфраструктура сервиса VEPAY окрепла и позволила принять на себя весь платежный трафик клиентов группы компаний.

Параллельно с развитием российского направления бизнеса, в 2021 году сервис VEPAY реализовал и запустил в работу сервис трансграничных платежей для российских и иностранных клиентов. На базе данного сервиса были подключены иностранные выплатные сервисы, интернет- эквайринг для международного ритейла и p2p- сервис приема платежей и выплат на карты.

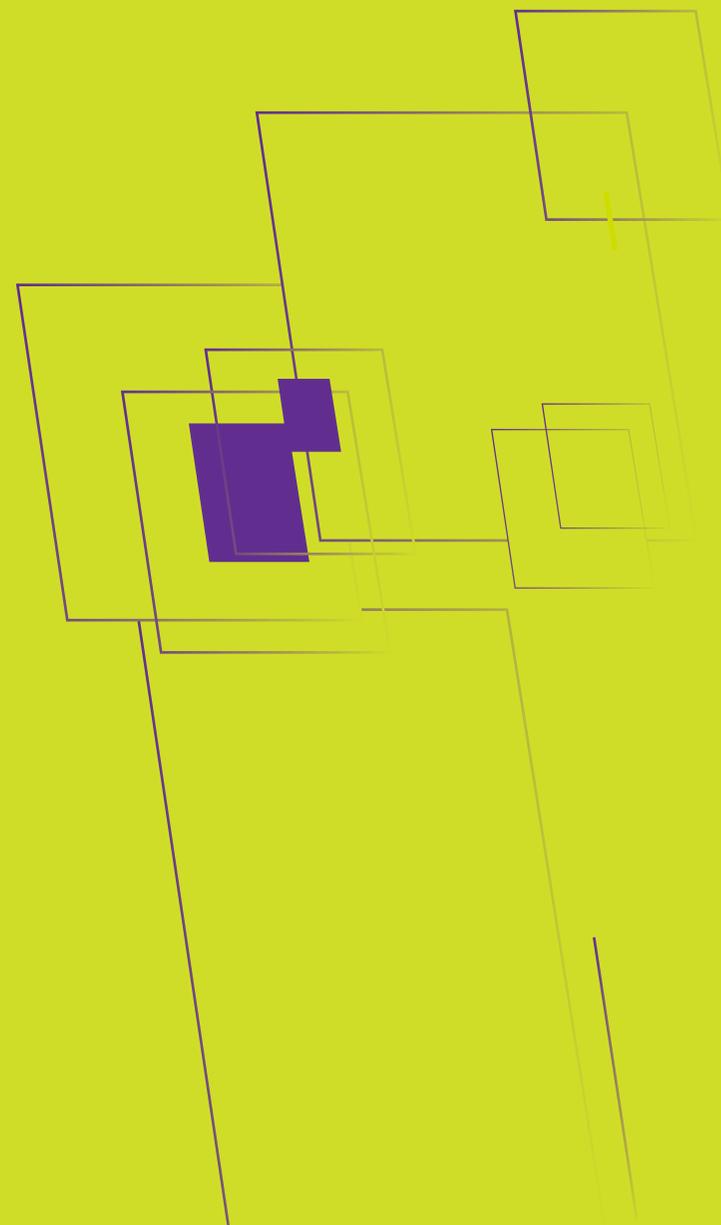
Стратегическая задача VEPAY на 2022 год – развитие нишевых продуктов для различных онлайн – проектов, предоставление услуг процессинга для сервисов российских и международных компаний.

### VEPAY в цифрах:

- более 2,5 млрд рублей трафика ежемесячно
- более 350 000 платежей ежемесячно
- 3 банка- эквайера в РФ
- 5 банков- эквайеров в Евросоюзе максимальная степень защиты обработки данных по международному стандарту PCI DSS



# 3 Финансовые показатели Группы компаний





Основана в 2011 г.



Основное направление деятельности – выдача займов

**58,86%**

Доля займов в портфеле ГК



Основана в 2013 г.



Основное направление деятельности – выдача займов на сайте и через мобильное приложение

**31,62%**

Доля займов в портфеле ГК



Основана в 2018 г.



Основное направление деятельности – выдача займов на сайте и через мобильное приложение

**7,01%**

Доля займов в портфеле группы компаний



Основана в 2018 г.



Основное направление деятельности – выдача займов для индивидуальных предпринимателей и ООО

**2,51%**

Доля займов в портфеле группы компаний

1,49 млн штук

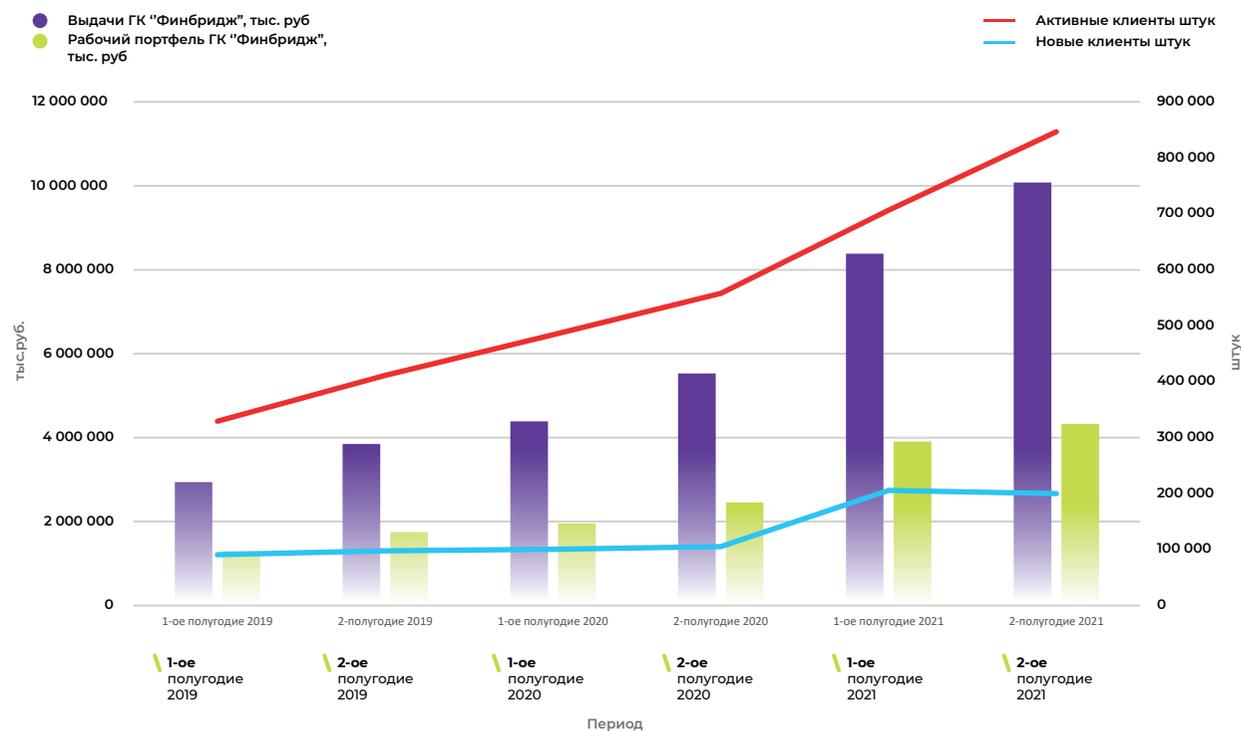
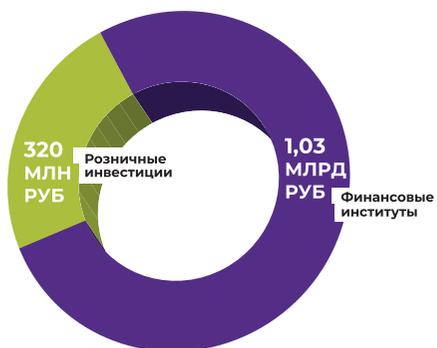
Количество займов по ГК Finbridge

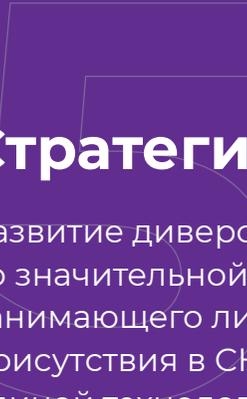
18,4 млн рублей

Сумма займов по ГК Finbridge

Финансовые показатели Группы компаний

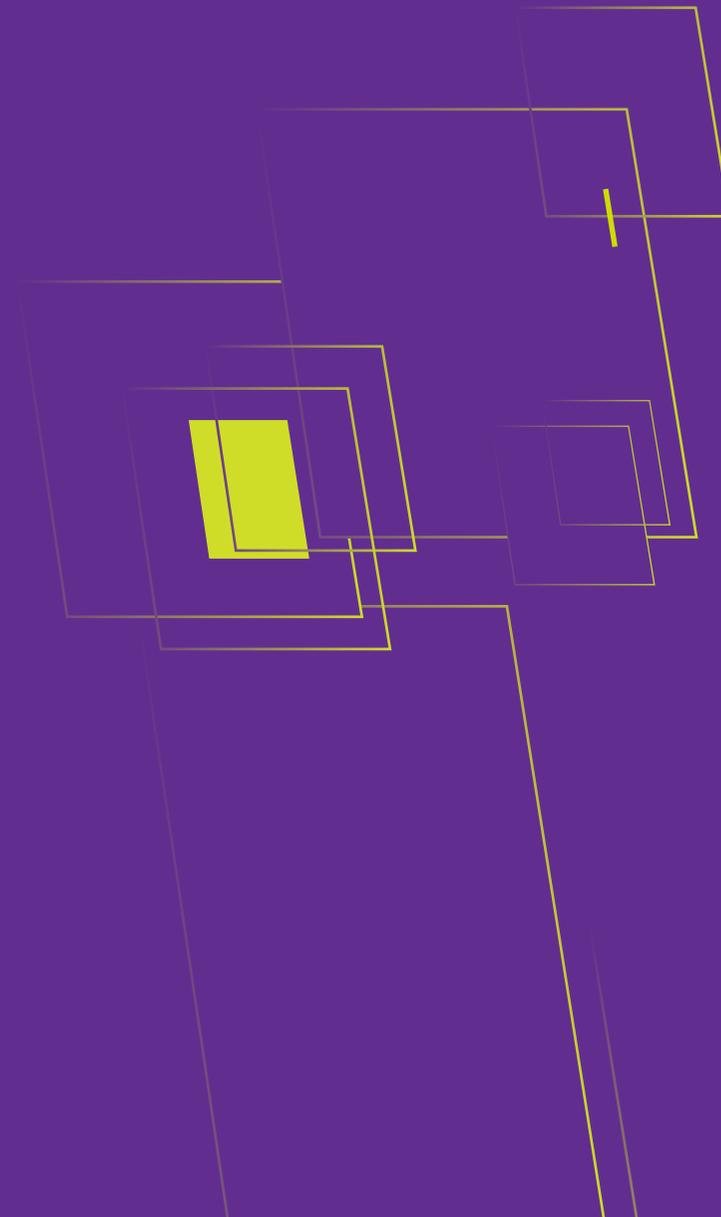
	1 полугодие 2019	2 полугодие 2019	1 полугодие 2020	2 полугодие 2020	1 полугодие 2021	2 полугодие 2021
Выдачи ГК "Финбридж", тыс. руб	2 913 812	3 850 065	4 387 493	5 527 958	8 383 918	10 080 086
Рабочий портфель ГК "Финбридж", тыс. руб	1 301 595	1 745 654	1 955 903	2 456 578	3 905 586	4 327 244
Активные клиенты, штук	329 180	411 214	483 986	557 923	706 442	846 724
Новые клиенты, штук	90 766	97 720	100 300	105 309	205 718	200 000





## Стратегия развития

Развитие диверсифицированного финтех-холдинга со значительной долей альтернативных продуктов, занимающего лидирующие позиции на рынках присутствия в СНГ благодаря использованию единой технологической платформы и базы данных, а также высокой операционной эффективности.



## Тактические результаты

- Демонстрирует устойчивый рост объема выдачи займов — не менее 50% в год.
- Нарастивает долю рынка за счет мультибрендовой стратегии и сделок M&A.
- Инвестирует в развитие технологий и своей экосистемы, развивая дистанционные онлайн каналы продаж, запуская мобильные приложения, мессенджеры и чат боты.
- Диверсифицирует источники фондирования — движется в сторону выпуска биржевых облигаций и привлечения банковских кредитных линий.
- Развивает концепцию финансового супермаркета, предлагая актуальные кредитные, страховые и разного рода сервисные продукты.
- Предлагает широкую линейку займов — Pay day loans (займы до зарплаты), Installment loans (среднесрочные займы).
- Разрабатывает актуальные продукты для предпринимателей, в том числе для ИП и ООО с объемом продаж от 100-200 млн рублей в месяц.
- Тестирует пилотные проекты альтернативных финансовых продуктов для физических лиц и малого бизнеса, развивает собственную P2P платформу.
- Содействует цифровизации государственных и финансовых услуг. One click money и Деньги сразу — участники проекта "Цифровой профиль", который реализуется при поддержке Банка России.



## Продуктовая стратегия Группы

**A**

Продуктовая диверсификация в России с акцентом на развитие «банковских» продуктов и факторинга

**B**

Внедрение fintech-ориентированных продуктовых концептов с новыми моделями монетизации

**C**

Поиск новых продуктовых ниш для Группы через развитие инвестиционного фонда и реализацию сделок по приобретению игроков рынка

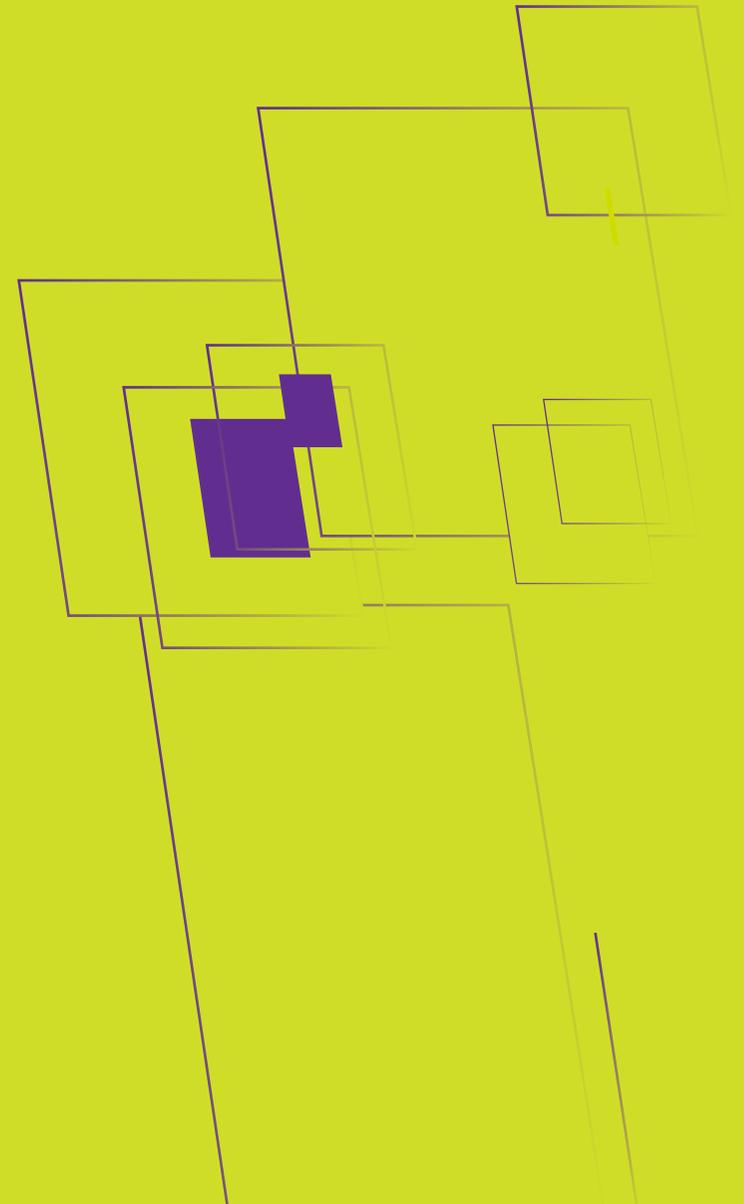
## Стратегические продуктовые инициативы

1	Карточный продукт с программой лояльности, скидками и подключаемой кредитной линией
2	Развитие проектов IL и кросс-продаж с банками
3	Запуск продукта кредитования малого бизнеса под залог их товарного оборота (выручки)
4	Приобретение клиентской базы путем покупки портфелей долгов
5	Развитие факторинга в нишевых отраслях, а также коллаборация с банками («Акселератор»)

## Иные стратегические инициативы

- Оптимизация ИТ-платформы, запуск «Кредитного конвейера»
- Развитие и отдельное позиционирование проектов по работе с просроченными портфелями
- Реструктуризация и репозиционирование группы
- Развитие новых источников финансирования группы

# 6 \ Благотворительность



## Благотворительность



Благотворительность занимает важное место в деятельности ГК Finbridge. Приоритетами благотворительных проектов группы являются – помощь талантливой молодежи, поддержка и продвижение культуры и образования, защита окружающей среды, популяризация инновационных методов лечения для определенных нозологий. Благотворительные и социальные проекты реализуются как силами сотрудников группы, так и в рамках благотворительных фондов «Добро сразу» и Фонда борьбы с колоректальным раком.

■ **Благотворительный фонд «Добро сразу»** основан в 2015 году. За время работы фонда помощь была оказана более чем 7000 человек, из них около 3500 — это юные спортсмены. Поддержано свыше 70 социальных проектов, благоустроено более 50 учреждений социальной сферы.

[dobrosrazy.ru](http://dobrosrazy.ru)

■ **Фонд борьбы с колоректальным раком** создан в 2021 году и нацелен на качественное изменение всей системы мониторинга, диагностики и лечения онкологии кишечника. Более 60% больных узнают о своем состоянии на 3-4 стадии. Фонд намерен исправить ситуацию с осведомленностью об этом заболевании, популяризировать необходимость доступной ранней диагностики.

[fondbkr.ru](http://fondbkr.ru)



## Контакты

г. Москва, Нижний Сусальный переулок, 5, стр. 19, БЦ «Арма»

8 (495) 790 9939

[welcome@finbridge.io](mailto:welcome@finbridge.io)

